

Du nouveau dans la logistique des pièces de rechange.

Nouveau départ en Russie pour le fabricant de presses Netstal.



«J'utilise beaucoup les services de l'Osec, également pour les salons. J'apprécie vraiment leur façon de collaborer.»

Reto Morger, Responsable Marketing, Netstal-Maschinen AG



Netstal-Maschinen AG redéfinit sa logistique d'exportation vers la Russie avec le concours de l'Osec. Un partenaire chevronné entre en jeu.

Netstal fait partie des pionniers sur le marché russe. Fabricant de presses à injection de haute précision, l'entreprise glaronnaise s'est positionnée en Russie au milieu des années 1990. Ses machines sont distribuées en Europe, mais aussi en Asie, aux Etats-Unis, au Moyen-Orient et elles remportent un succès croissant dans les pays BRIC. Forte de 40 représentations et filiales dans le monde entier, Netstal réalise 90 % de son chiffre d'affaires à l'exportation. Elle appartient au groupe KraussMaffei.

Ces dernières années, Netstal a vendu en Russie un nombre considérable de systèmes de préforme pour l'industrie alimentaire et des boissons. Il s'agit de machines pour produire des préformes de la taille d'éprouvettes qui seront ensuite soufflées pour être transformées en bouteilles en PET. L'exportation de pièces de rechange pour ces machines vers la Russie se révèle très complexe.

En juin 2010, l'entreprise a mandaté l'Osec pour revoir sa stratégie dans ce domaine.

«Marc Buser, Senior Consultant Eastern Europe à l'Osec a invité Urs Wepfer de United Machinery, spécialiste de l'industrie russe et membre du Pool of Experts à participer au projet», explique Reto Morger, responsable Marketing chez Netstal.

U. Wepfer ayant un bureau à Moscou, nous avons rapidement trouvé une solution idéale. Désigné comme partenaire logistique, United Machinery gère désormais les activités liées aux pièces de rechange avec la Russie. «La solution trouvée grâce à l'Osec nous simplifie la vie et améliore nos processus. United Machinery a déjà pu traiter nos premières commandes», se réjouit R. Morger.



«Le marché russe recèle un potentiel énorme, notamment dans le segment des bouteilles en PET. Il est donc primordial de suivre le rythme.»

Septembre 2011

Urs-Peter Wepfer, Président du CA, United Machinery AG, membre du PoE