

Fahrzeugortung made in Bäch.

«LOSTnFOUND®» liefert im Minutentakt Positionsdaten und Geschwindigkeitsinformationen.



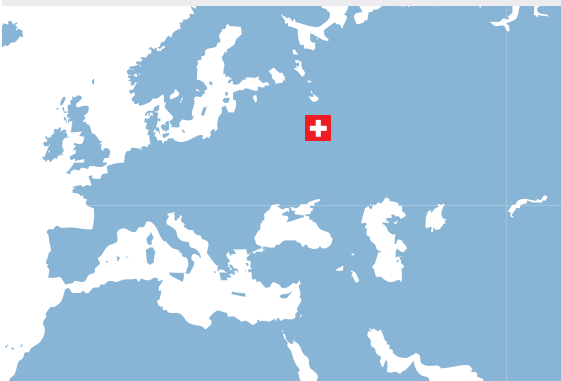
«Die Mitarbeitenden der Osec und ihre Partner waren flexibel und kompetent und haben schnell innovative Lösungen präsentiert.»

Daniel Thommen, Geschäftsführer, Mountain Group GmbH



Im Rahmen der Stabilisierungsmassnahmen des Bundes lancierte die Osec im letzten Frühling so genannte Product Vouchers. Nutzniesser ist auch die im Bereich der Fahrzeugortung tätige Mountain Group.

Ein Product Voucher ermöglicht einen Rabatt von 50 % auf Osec-Strategieprodukte (bis maximal CHF 5000.–), sofern die Firma noch nicht stark exportlastig ist. Von diesem Angebot haben bereits diverse Firmen profitiert – zum Beispiel die Mountain Group in Bäch (SZ). Mit ihrem Service LOSTnFOUND® ist das Unternehmen im Bereich der Fahrzeugortung international ausgerichtet und hat Kunden in mehreren Ländern Europas. Das Produktangebot, bestehend aus einer eigenen Hardware – der Weblösung www.lostnfound.com – und einer eigenen SIM-Karte, richtet sich an Unternehmen, die eine kosteneffiziente Lösung für ihren Fuhrpark suchen. «Wir haben Kunden, die unsere Technologie im Baltikum und in Polen nutzen, aber auch in Russland unterwegs sind. So kam die Idee, den Service mit russischen Positionsdaten zu ergänzen», erklärt Geschäftsführer Daniel Thommen. Nach der Unterzeichnung einer Vereinbarung mit einem russischen Mobilfunkanbieter waren die technischen Voraussetzungen geschaffen. Nach dem Erstkontakt mit Osec-Berater Marc Buser wurde nicht nur Alina Danel vom Business Hub in Moskau aktiv, sondern auch ein Russland-Experte aus dem «Pool of Experts», Daniel Rehmann. Dieser war es, der zunächst relevante Marktinfos erarbeitete und sodann bei der Teilnahme an der Messe TransRussia tatkräftig unterstützte. Der Messeauftritt war laut Thommen dank dieser Vorbereitungsarbeit ein voller Erfolg. Die Technologie entspreche in Russland einem echten Bedürfnis. «Wir haben nun auch einen Partner, mit dem wir jetzt Marktbearbeitungsmassnahmen planen», so Thommen. Bei der Osec hat er im Zusammenhang mit Russland bereits ein Folgemandat gebucht.



«Der sehr gute Erfolg dieses Voucher-Mandates war nur möglich, weil alle Beteiligten einen Sondereinsatz geleistet haben.»

September 2010

Marc Buser, Senior Consultant Eastern Europe, Osec