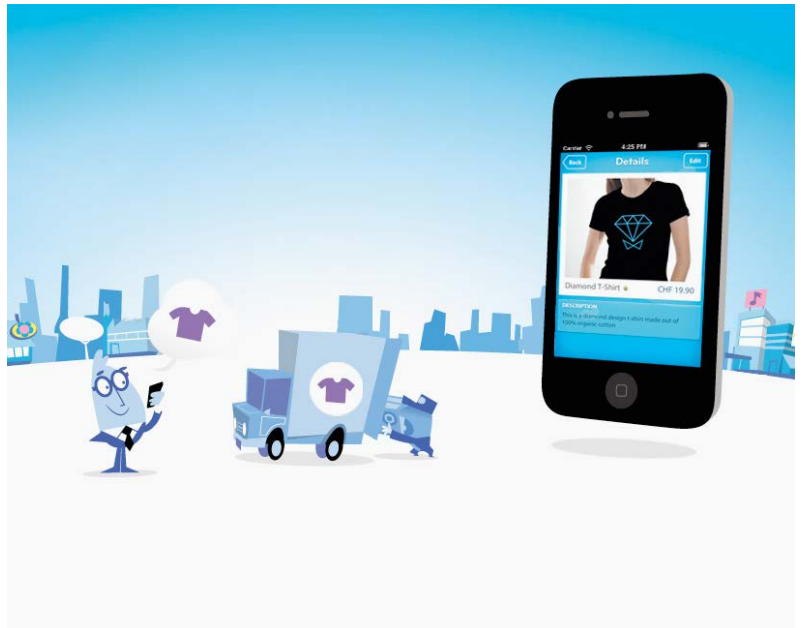




«Einmal mehr hat sich gezeigt, dass S-GE eine wertvolle Anlaufstelle ist, um Zugang zu fremden Märkten zu erhalten.»

YANN STÄHLI
Strategic Business Development Manager, Coresystems AG



MILA SUCHT RUSSISCHE USER

Von der mobilen Business-App profitieren KMU und Privatpersonen

Mila und die Cloud – das ist eine im Oktober 2012 lancierte vielversprechende Verbindung. «Bei Mila, der Businessassistentin, handelt es sich um eine mobile Gratis-App, die auf der Cloud-Technologie basiert», stellt Yann Stähli fest. Der Business Development Manager erklärt: «Durch diese Anwendung verwandeln sich Smartphones und Tablets in ein Onlinebüro, über das sich – nebst vielen weiteren Anwendungen – Rechnungen versenden, Produkte vorstellen, Kunden finden lassen.» Hinter Mila steht die Coresystems AG. Das 2002 gegründete Software-Unternehmen gilt als weltweit führender Entwickler von standardisierten Zusatzlösungen für SAP und beschäftigt an sieben Standorten 140 Mitarbeitende. Stähli erklärt, wie es zur Entwicklung von Mila kam: «Wir erkannten, dass es eine Businesslösung für Unternehmen braucht, die nicht über ein professionelles EDV-Umfeld verfügen.» Mila soll nun weltweit vermarktet werden.

Russland tickt anders – Switzerland Global Enterprise half, in Moskau Kontakte zu knüpfen
Coresystems suchte Kontakt zu russischen Partnern. Man kontaktierte Switzerland Global Enterprise (S-GE), präsentierte das Produkt, und bald war der Kontakt zur Vertretung in Moskau hergestellt. Diese kontaktierte den grössten russischen Telecom-Anbieter. «Dieser war zwar nicht interessiert», so Stähli, «doch der Business Hub vermittelte mir umgehend zwei weitere Kontakte.» Mit Erfolg. «Ich erhielt Gelegenheit, Mila vorzustellen, und wenn auch noch keine konkreten Ergebnisse vorliegen: Erste Angebote sind gemacht.» Für ihn zählen insbesondere die Erkenntnisse, die er im Gespräch mit den Experten und während des Russland-Trips gewonnen hat. Einmal mehr habe sich gezeigt, «dass S-GE eine wertvolle Anlaufstelle ist, um Zugang zu fremden Märkten zu erhalten». Die mehrfache Zusammenarbeit habe die Coresystems AG dabei unterstützt, ein eigenes Beziehungsnetz aufzubauen. Regelmässig besucht Yann Stähli Veranstaltungen von S-GE – «wegen der spannenden Referate und um mein persönliches Netzwerk zu erweitern».

FACTS

EXPORTLAND
Russland

BRANCHE
IT

ZIELMARKT
KMU

CORESYSTEMS AG

ORT
Windisch AG

www.mila.com



OFFICIAL PROGRAM

